

# Curriculum Vitae

Via Ugo Ojetti 472, 00137 Roma  
Mobile +39 392 8675398  
Mail: benedetto1973@me.com

## Benedetto Cortegiani

|                                 |   |
|---------------------------------|---|
| <b>DATI PERSONALI</b>           | <ul style="list-style-type: none"><li>• Stato civile : Celibe</li><li>• Nazionalità : Italiana</li><li>• Data di Nascita : 17 / 08 / 1973</li><li>• Luogo di Nascita : Roma</li></ul>   |
| <b>TITOLO DI STUDIO</b>         | <ul style="list-style-type: none"><li>• Diploma di Maturità Istituto Tecnico Commerciale conseguito presso l'istituto Statale Silvio Pellico (Roma).</li></ul>  |
| <b>ESPERIENZE PROFESSIONALI</b> | <p><u>Dal 2015 ad oggi Assunto come:</u></p> <p><b><u>“CEO E FOUNDER “</u></b><br/><b>presso SANITI BAG SRL (Roma)</b><br/><b>(Società che opera nel settore della cura e l'igiene della persona)</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Implementazione di nuovi processi acquisto con conseguente risparmio economico, riduzione dello spreco di risorse e ottimizzazione del flusso di lavoro.</li><li>• Supervisione e guida di agenti commerciali e rete vendita.</li></ul> <p><u>Dal 2015 ad oggi Assunto come:</u></p> <p><b><u>“CEO E FOUNDER “</u></b><br/><b>presso ITALWINE SRL (Roma)</b><br/><b>(Società che opera nel settore vinicolo)</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Implementazione di strategie di marketing, con conseguente incremento della base clienti.</li><li>• Gestione professionale di magazzino, con conseguente acquisto e vendita.</li></ul> |

Dal 2017-2021 Assunto come:

**“TEAM MANAGER AMERICAN EXPRESS “**  
**presso ATTITUDE SRL (Roma)**

- Implementazione di strategie di marketing, con conseguente incremento della base clienti.
- Ricerca e aggiornamento di tutti i materiali necessari per l'impresa e i partner.
- Supporto al capo ufficio operativo nelle funzioni operative quotidiane.
- Valutazione e analisi iniziale del cliente per avviare il processo di ricerca.
- Ottenimento di obiettivi mensili attraverso relazioni pubbliche.
- Garanzia di elevati standard di servizio alla clientela, ascoltando con attenzione i dubbi dei clienti e fornendo risposte esaustive a eventuali domande.

Dal 2004 al 2014 Assunto come:

**“CEO E FOUNDER “**  
**presso DUWIN SRL (Roma)**  
**(Società che opera nel settore informatica-elettronica)**

- Implementazione di strategie di marketing, con conseguente incremento della base clienti.
- Gestione professionale di rete commerciale, con conseguente strategie di marketing.
- Garanzia di elevati standard di servizio alla clientela, ascoltando con attenzione i dubbi dei clienti e fornendo risposte esaustive a eventuali domande.
- Organizzazione di fiere a livello nazionale ed internazionali.

Dal 1997 al 2007 Assunto come:

**“DIRIGENTE RESPONSABILE E GESTIONE AGENTI ”**  
**presso DISTRIBUZIONE INFOBARCA (Barcellona-Spagna)**

- Gestione del file completo di numerose aziende locali e nazionali ed estere con contatti diretti con responsabili ai vertici.
- Pubbliche relazioni e padronanza del rapporto con interlocutori interni ed esterni.
- Valutazione e analisi iniziale del cliente per avviare il processo di ricerca.
- Attivazione di importanti collaborazioni, con conseguente aumento delle entrate.

|   |   |
|---|---|
|   |   |
| <b>RIEPILOGO PROFESSIONALE</b>                | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Professionista con esperienza pluriennale, eccellenti capacità di leadership e relazioni interpersonali, affiancata a una solida formazione e forte attitudine all'apprendimento continuo. In grado di fare lavoro di squadra e di operare in autonomia quando richiesto, si distingue per le ottime doti organizzative, interpersonali e di gestione del tempo oltre a solide competenze. Massima serietà, flessibilità oraria e disponibilità immediata.</li> </ul>  |
| <b>CAPACITA'</b>                              | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Leadership del team</li> <li>• Attenzione ai dettagli</li> <li>• Pianificazione del bilancio e finanza</li> <li>• Fortemente motivato</li> <li>• Problem solving</li> </ul>  |
| <b>CORSI DI FORMAZIONE E SPECIALIZZAZIONI</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Patente A-B ( 1991 )</li> <li>• Computer ( 1992 )</li> <li>• Tecniche di Vendita ( 1993 )</li> <li>• Sviluppo Commerciale ( 2001 )</li> <li>• Esporsi in Pubblico ( 2001 )</li> <li>• Partecipazione con attestato finale al corso di formazione manageriale "Esporsi in pubblico: aumentare visibilità ed impatto nella gestione di riunioni e presentazioni"</li> <li>• Corso Inglese e Spagnolo</li> <li>• Corso di Formazione per l'iscrizione agenti attività finanziaria OAM (2018-2019-2020-2021)</li> <li>• Corso FAD 60 ore per la prima formazione ai fini IVASS (2019-2020-2021)</li> </ul> |
| <b>CONOSCENZE INFORMATICHE</b>                | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Sistemi operativi : MSDOS, Window 95, Window 98, Window 10 Word, Excel.</li> <li>• Applicativi: Office, PowerPoint, Outlook Express, Ottime Conoscenze per l'utilizzo di Internet.</li> </ul>  |

## VIAGGI ESTERI

- India
- Mauritius
- Inghilterra
- Irlanda
- Francia
- Sud Africa
- Cuba
- Belgio
- Usa
- Spagna
- Sud America
- Grecia
- Germania
- Austria
- Repubblica Ceca
- Egitto
- Svizzera

## SOCIAL



LinkedIn

"Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art.13 del D.Lgs. 196/2003 e all'art.13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali".

29/04/2022

Benedetto Portepi